

Seminar-Reihe: Handwerks-Koffer „Vertrieb“

Seminar II: Erfolg ist planbar

Im nächsten Schritt des Verkaufs-Zyklus dreht sich alles um Ihren Erfolg: Ein erfolgreicher Vertrieb braucht gute Planung und ein stabiles Fundament.

Im Seminar definieren Sie die für Ihren erfolgreichen Abschluss relevanten Personen – mit ihren jeweils individuellen Bedarfen, Persönlichkeiten und Einstellungen. Sie erarbeiten mit Ihrer Dozentin, wie Sie ein Angebot unterbreiten, das potenzielle Kunden/innen abholt und ihnen zeigt, dass sie verstanden wurden. Erfahren Sie, wie Sie den Mehrwert Ihres Unternehmens für Ihre Gesprächspartner/innen sichtbar machen – auch gegen Angebote anderer Marktteilnehmer.

Dazu sind Kenntnisse über Ihre Mitbewerber und die Abgrenzung ihnen gegenüber unerlässlich. In diesem Seminar konzentrieren Sie sich auf die komplette Bandbreite der kundenorientierten Argumentation. So ist Erfolg planbar!

Themen:

- Das Fundament für erfolgreiche Verhandlungen schaffen.
- Kunden-Bedarfe analysieren / Hot Buttons identifizieren
- Schlüsselfiguren innerhalb des Verkaufs-Prozesses (er-)kennen
- Überzeugende Präsentation des eigenen Unternehmens
- Bewusste Abgrenzung zu den Marktteilnehmern
- Individuelle Angebote erstellen

Dozentin:

Dipl.-Ökonomin Anja Merl, Business-Coach, Verkaufstrainerin

Arbeitsform:

Lehrgespräch, Praxisbeispiele und Methoden-Mix

Fördermöglichkeit:

Bildungsscheck NRW, Bildungsprämie

Termine: 06. Oktober 2021

Dauer: 1 Tag

Zeiten: 09:00 – 17:00 Uhr

Preis: 350,- € (inkl. Mittagessen, Getränke und Lehrunterlagen)

Preis bei Buchung I bis III:

895,- € (inkl. Mittagessen, Getränke und Lehrunterlagen)

Ansprechpartnerin:

Claudia Koppers, 02865 6084-11
c.koppers@akademie-des-handwerks.de

Verbindliche Anmeldung per Fax an: 02865 6084-10 oder online unter www.akademie-des-handwerks.de

zum Seminar „Seminar II: Erfolg ist planbar“

Termin:	_____	Bemerkungen:	_____
Rechnung an:	_____		_____
Rechnung:	<input type="checkbox"/> per Mail	<input type="checkbox"/> per Post	_____
Teilnehmer:	_____		
Straße:	_____		
PLZ / Ort:	_____		
e-Mail:	_____		
Telefon-Nr.:	_____		
Geburtsdatum:	_____		
Branche:	_____	Betriebsgröße:	_____

		EZ p. P.	DZ p. P.
Schloss	(DU, WC, Digital-TV)	<input type="checkbox"/> € 74,00	<input type="checkbox"/> € 54,00
Vorbürg	(DU, WC, Digital-TV)	<input type="checkbox"/> € 74,00	<input type="checkbox"/> € 54,00
Gästehaus	(DU, WC)	<input type="checkbox"/> € 50,00	<input type="checkbox"/> € 37,50
Frühstück	€ 14,00	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Übernachtung vom _____ bis _____			